



GEMEINSAM DEN RICHTIGEN WEG EINSCHLAGEN

Neurolite ist ein junges und innovatives Handelsunternehmen mit Sitz in Belp (BE) und Hinwil (ZH). Wir vertreiben und unterstützen qualitativ hochwertige medizinische Systeme und Produkte von führenden Herstellern, die hauptsächlich in der Neurologie und verwandten Bereichen Verwendung finden. Mit unserer Erfahrung pflegen wir langfristige Kundenbeziehungen und realisieren gemeinsam spannende Projekte in der Forschung, in der Klinik, wie auch in der medizinischen Praxis. Wir binden uns an hohe professionelle und ethische Standards gegenüber Patienten, Ärzten und Angestellten und möchten einen Beitrag zu besserem Leben, Gesundheit und Arbeiten in unserer Gesellschaft leisten.

Ein engagiertes, kompetentes und hoch leistungsfähiges Team ist der Schlüssel für unseren nachhaltigen Erfolg. Zur Verstärkung im Gebiet Neurodiagnostik suchen wir:

Sales Manager (w/m) 100%

Ihre Aufgabe

- Selbständige Akquise neuer Kunden und Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Entwurf von kundenspezifischen Lösungsvorschlägen
- Gerätedemonstrationen, Einweisungen und Schulungen bei und von Ärzten und Assistenten
- Umgang mit innovativen medizinischen Produkten (Indikation, Technik und IT)
- Marktentwicklung und Einführung neuer Produkte (Marktsituationsanalyse und Marketingkonzept)
- Planung und Koordination von Marketingaktivitäten (Werbeaktionen, Kongresse, Events, Verkaufsförderung, Web, PR)

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene höhere Ausbildung in Marketing und Verkauf
- Verkaufserfahrung mit Vorteil im Bereich Medizin
- Geschäftssinn, Kreativität und hohe Eigeninitiative
- Sehr gute Kommunikations-, und Verhandlungsfähigkeiten in Deutsch (Muttersprache), Französisch und Englisch (Italienisch von Vorteil)
- Strukturierte Arbeitsweise
- Wohnort vorzugsweise im Mittelland und Reisebereitschaft

Wir bieten Ihnen

- Fach- und produktspezifische Schulung und Training sowie Teilnahme an fachspezifischen Messen/Kongressen
- Arbeiten in Team und mit Menschen
- Ein sehr interessantes und anspruchsvolles Aufgabengebiet mit Gestaltungsfreiraum
- Hohe Innovationsgrad und Qualitätsstandards der Produkte und des Services
- Flache Unternehmensstrukturen
- Hohe Eigenverantwortung und Mitspracherecht innerhalb der Unternehmensentwicklung
- Homeoffice-Modell

Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf Ihre elektronische Bewerbung an marietta.hochuli@neurolite.ch und stehen jederzeit für weitere Auskünfte zur Verfügung.